

Du sorgst für reibungslose Abläufe als **Key Account Manager** (m/w/d) bei Q1.



Die Q1 Energie AG ist ein konzernunabhängiges Unternehmen des deutschen Mittelstands. Wir versorgen unsere Kunden an rund 230 Standorten mit hochwertiger Energie. Unsere Qualität beruht auf erstklassigen Produkten und einem motivierten Team.

Deine Leidenschaft ist der Vertrieb und Dir fällt es leicht mit Menschen ins Gespräch zu kommen? Für die Akquisition neuer Kunden hast Du gute Ideen und möchtest Dich einbringen? Dann suchen wir Dich als

Key Account Manager (m/w/d)

in Vollzeit im Bereich Schmierstoffe Schwerpunkt Industrie.

Deine Aufgabenschwerpunkte:

- Verkauf von hochwertigen Markenschmierstoffen, Zubehörprodukten und Betriebsmitteln an Groß- und Industriekunden
- Akquise neuer Kooperations- und Vertriebspartner
- Erstellen von Angeboten sowie Auftragsabwicklung
- Cross- und Upselling im engen Dialog mit anderen Fachabteilungen
- Technische Beratung der Kunden und Erarbeitung von Lösungen
- Durchführung von Kühlschmierstoff-Messungen gemäß TRGS 611
- Persönlicher Kontakt zu Anwendern und Entscheidungsträgern
- Planung und Verantwortung der Absatzzahlen im zugeordneten Verkaufsgebiet
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Umsetzung der Q1 Marken-Standards
- Abstimmung der Beschwerdeursachen im Rahmen des Beschwerdemanagements

Das bringst Du mit:

- Kaufmännische bzw. technische Ausbildung mit Fach-/Betriebswirt Meister/Techniker oder vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst, Erfahrungen im Bereich Schmierstoffe erforderlich
- Solides Wissen und Erfahrung im Bereich der Preiskalkulation und Angebotserstellung
- Gute Kenntnisse im Vertragswesen
- Erfahrung im Umgang mit vertriebsorientierten Reports wünschenswert
- Gute Ausdrucksfähigkeit in Wort und Schrift
- Begeisterung für die Weiterentwicklung des Geschäftsfeldes
- Freude am Umgang mit Menschen, Teamfähigkeit und manchmal auch Einzelkämpferfähigkeiten
- Entschlossenheit, Leidenschaft und voller Einsatz
- Sympathisches und gewinnendes Auftreten sowie hervorragendes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick

Das bieten wir Dir:

- flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit der mobilen Arbeit
- moderne und menschliche Unternehmenskultur, in der gegenseitiger Respekt und Freude an der Zusammenarbeit genauso wichtig sind wie Offenheit und Engagement für den gemeinsamen Erfolg
- flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege und Spaß bei der Arbeit
- moderne Arbeitsplatzausstattung mit neuester Technik
- Employee Benefits wie ein Unternehmensfitnessprogramm und Q1 Produkte zu vergünstigten Konditionen
- wettbewerbsfähiges Gehalts- und Leistungspaket
- kontinuierliche und individuelle Schulungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Wenn Du Dich in der Stellenbeschreibung wiederfindest, freut sich Gianna Niemann auf Deine Bewerbung über unser Karriereportal unter karriere.q1.eu

Q1 Energie AG · Rheinstraße 82 · 49090 Osnabrück · Telefon 0541 602-117



QUALITÄT ZUERST